



НАУКА И ТЕХНИКА СОДРУЖЕСТВО ПРОГРЕСС

ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК ОБЪЕДИНЕННОГО ИНСТИТУТА ЯДЕРНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

Газета выходит с ноября 1957 года ♦ № 30 (3119) ♦ Среда, 12 августа 1992 года

„ГЛОБАЛЬНЫЙ ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ МОНИТОРИНГ“

— так называется международный неправительственный проект, обсуждение которого состоялось на рабочем совещании в Дубне с 9 по 11 августа. Координаторами совещания стали Ливерморская национальная лаборатория США и от СНГ — Экологическая станция контроля окружающей среды отделения Всемирной лаборатории. Около ста представителей государственных ведомств и научных учреждений США и государств СНГ приняли участие в обсуждении научно-технологических и конверсионных аспектов международного проекта глобального экологического мониторинга, географических, политических и международных проблем объединения усилий ученых и политиков для организации контроля окружающей среды, организационных и финансовых вопросов осуществления проекта и связанных с ним исследовательских программ.

В пресс-конференции по итогам первого дня совещания приняли участие почетный директор Ливерморской национальной лаборатории США профессор Э. Теллер, руководитель программы доктор Л. Вуд, административный директор Ливерморской лаборатории В. Заготта, президент отделения Всемирной лаборатории академик РАН Е. П. Велихов, директор Экологической станции контроля окружающей среды Г. Б. Баренбойм, академик РАН Н. Н. Моисеев, член-корреспондент РАН В. П. Шелест. Аккредитованные на совещании журналисты представляли средства массовой информации России и других государств содружества, зарубежные газеты и журналы.

Отвечая на вопрос корреспондента китайской газеты «Наука и технология» о задачах, стоящих перед совещанием в Дубне, академик Е. П. Ве-

лихов отметил, что программа глобального экологического мониторинга сегодня имеет первостепенное значение для мирового сообщества, а современные технические средства позволяют ее реализовать. И хотя ученые и специалисты, принимающие участие в обсуждении этих проблем, не имеют полномочий принимать решения на государственном и межгосударственном уровне, их голос будет иметь существенное значение при принятии таких решений. Программа открыта для всех стран, более того, она способна объединить народы и государства для решения общих задач. В. П. Шелест добавил, что интерес к программе проявляют в Германии, в ближайшее время к проекту подключатся Израиль, Индия, Южно-Африканская Республика. Пройдет серия совещаний по Евроазиатскому и Средиземноморскому

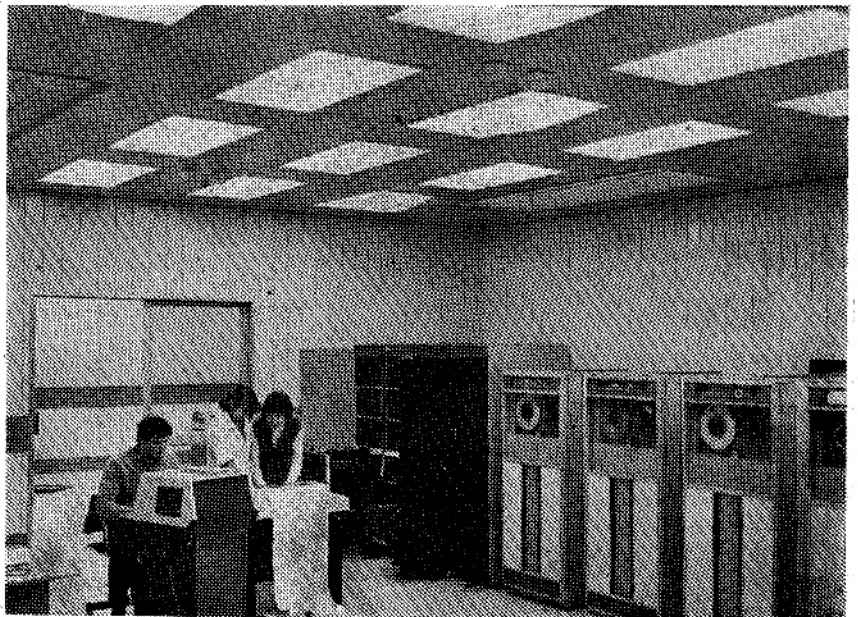
регионам.

В качестве примера совместной работы ученых профессор Э. Теллер назвал проблему «озоновой дыры» над Антарктидой. И хотя это только одна сотая в ответе на вопрос о целях совещания, подготовка тщательных научных исследований этой проблемы может помочь сэкономить миллиарды долларов, которые развитые государства готовы направить на борьбу с серьезной угрозой жизни человечества. И СНГ и США в равной мере заинтересованы в решении экологических проблем, однако, с точки зрения американского ученого, мотивы этой работы в государствах СНГ в первую очередь определяют высокий уровень загрязнения ряда регионов, в США же тратятся очень большие средства на решение экологических проблем, и задача ученых — обеспечить эффективность вложенных средств. А нынешняя политическая ситуация дает возможность использовать все имеющиеся средства для достижения поставленных целей.

Вечером десятого июля, в конце второго дня работы совещания, на вопросы журналистов ответил профессор Э. Теллер. С его ответами, а также с результатами работы совещания мы рассчитываем познакомить читателей еженедельника в одном из следующих номеров.

ВИЗИТ ПРОФЕССОРА А. САЛАМА

8 августа, в 90-ю годовщину со дня рождения Поля Дирака, в Лаборатории теоретической физики ОИЯИ состоялась встреча лауреата Нобелевской премии директора Международного центра теоретической физики в Триесте профессора А. Салама с представителями научной общественности и дирекции Института. Он сообщил о присуждении академику Н. Н. Боголюбову в 1991 году медали и международной премии Дирака, обсудил перспективы сотрудничества Дубны и Триеста. Профессор А. Салам прочел в конференц-зале ЛТФ лекцию «Левая-правая асимметрия как основа жизни». Более подробно об этом визите мы планируем рассказать в одном из следующих номеров газеты.



В измерительном центре Лаборатории нейтронной физики.

Фото Ю. ТУМАНОВА.

„МАКС“ в Ратмино

В ПЯТНИЦУ, 7 августа на базе санатория-профилактория «Ратмино» прошла рабочая встреча руководства медсанчасти, профкомов завода «Тензор» и ОМК-22 с представителями Московской отраслевой страховой компании «МАКС». На ней гости рассказали о своей деятельности по добровольному медицинскому страхованию, поделились опытом организации этой работы.

„Спартак“ и др.

НАЧИНАЕТСЯ приватизация магазинов ОРСа. Решение об этом принято мэрией 29 июля. Поданы заявки на приватизацию магазинов «Спартак», «Дорожный» и кондитерского цеха. Остается надеяться, что, став частным, магазин «Спартак» по-прежнему будет торговать спортивными изделиями. В институтской части города это единственный магазин такого профиля.

И очки дороже стали

УТВЕРЖДЕНЫ «скорректированные» расценки на сборку и ремонт очков. Теперь за вставку стекол в металлическую оправу надо заплатить 75 рублей, в пластмассовую — 50. В этой ситуации особенно трудно будет родителям, чьи дети носят очки и обладают способностью часто их разбивать или терять. Льгот на изготовление детских очков нет. Цены на сборку и ремонт оптики в итоге возросли в пять раз.

Спешите на „Лицедеев“!

НЕБОЛЬШАЯ ГРУППА из большого мим-театра «Лицедеев» выйдет завтра вечером на сцену Дома культуры «Мир». В программе будут как номера, уже хорошо известные по телепередачам, так и новые. Актеры подготовили веселый конкурс, где зрителей ждут «богатые» подарки. Спешите! Билеты еще продаются в кассах ДК.

Вокруг полыхают пожары

ДЫМНАЯ ПЕЛЕНА окутала город в минувшие выходные. Как сообщил начальник отряда пожарной охраны города И. Е. Гольно, уже два месяца горят торфяники на территориях Московской и Тверской областей, в частности, ближнего к нам Конаковского района. И стоило ветру изменить направление в сторону Дубны, как город окутал дым. Повторяется тревожная ситуация 1972 года, когда из-за пожаров на лесоторфяных разработках Москву заволокло дымом так, что даже машины ездил с зажженными фарами.

В черте Дубны, *рассказал И. Е. Гольно, пожаров нет. Небольшое загорание в Александровке было ликвидировано быстро. Однако от прогулок по лесу в нынешней обстановке лучше воздержаться. Тем более, что вход в леса Талдомского района запрещен.

Квасом торговать невыгодно...

Почему в жаркие летние дни в магазинах нет лимонада, даже квас не всегда можно купить? Отвечает начальник цеха фруктовых вод ОРСа И. В. ТКАЧЕНКО:

Для изготовления прохладительной воды пужна лимонная кислота. Завод-изготовитель в этом году потребовал за нее оплату наличными деньгами. Однако ОРС не смог выделить для этого всего 20 тысяч рублей. Все наши просьбы оказались тщетными, хотя в июне цех фруктовых вод дал Отделу рабочего снабжения прибыль в один миллион, правда, на изготовление другой продукции.

Чтобы не оставить город совсем без прохладительных напитков, а рабочих без работы, мы на свои деньги (3 тысячи рублей) купили лимонную кислоту и используем ее для изготовления кваса, где этого компонента требуется немного. Но магазины не хотят брать квас. Хлопотно его хранить в жаркую погоду, бутылки взрываются в тепле, холодильников не хватает. Вот сегодня, в пятницу, перед выходными только «Россиянин» взял 50 ящиков кваса и «Универсам» — 35. Остальным магазинам квас не нужен...

...И хлеб выпекать — тоже

РАЗГОВОРЫ о чрезмерно высокой цене на пшеницу нового урожая привели к тому, что хлеб в магазинах стал раскупаться мгновенно. Снова пенсионеры выстраиваются у дверей магазинов еще до их открытия. В два последних дня июля спрос на хлеб достиг пика, когда Дубненским хлебокомбинатом было выпечено 12 тонн разных булок и батончиков. Еще неделю назад городу было достаточно 8—9 тонн.

Хотя 1 августа ожидаемого по слухам повышения цен на хлеб не произошло, спрос на него с 12 тонн упал всего до 11-ти.

Выгоден ли хлебокомбинату рост спроса на его продукцию, повышение стоимости хлеба? Директор В. А. Новиков пояснил, что сегодня и речи нет о доходах. Хотя бы хватило средств, чтобы покрыть расходы на муку, электроэнергию и т. д.

Мэрия предложила хлебокомбинату выпускать и черный хлеб, по 3 тонны в день. Дотацию на его производство планируется выделить.

По линии „народной дипломатии“

СЕГОДНЯ в рамках культурного обмена в наш город по приглашению женсовета ОИЯИ приезжает преподаватель Института прикладного искусства Женеви Жозиан Бингели. А уже завтра в клубе юных техников она начнет занятия со школьниками — участниками подразделения «Дизайн» молодежного фонда социальной поддержки «Сфера», где познакомит их с основами дизайна, работой с тканью. В программе десятидневного пребывания в Дубне Ж. Бингели — встречи в женсовете, подготовка к большой выставке женского клуба «Пенелопа» из Женеви, которую планируется провести у нас в октябре.

И у собак бывают праздники

ОЧЕРЕДНАЯ ВЫСТАВКА охотничьих собак состоялась 9 августа в районе левобережья. На этот раз она собрала рекордное число участников — 86, причем не только из Дубны, но и из близлежащих городов: Москвы, Конакова, Кимр, Талдома, Дмитрова. Прекрасная погода, очень высокий уровень представленного поголовья, а также прекрасное судейство (эксперты-кинологи всесоюзной и всероссийской категории) сделали этот день настоящим праздником для всех охотников, собаководов и просто любителей природы.

Польётся рекою вино?

ЕЩЕ ДВУМ предприятиям — «Геркон» и «Александр Компани» мэрия разрешила продажу вино-водочных изделий. Причем «Александр Компани» расположен в жилом доме по улице Энтузиастов. «Приятный» сюрприз получили жильцы этого дома. А то, что вино и пиво разрешено продавать в бутылках, вряд ли можно считать гарантией того, что около этих магазинов будет порядок.

1. КАК ВЫ ОЦЕНИВАЕТЕ НА СЕГОДНЯ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ФИЗИЧЕСКОЙ НАУКИ В ВАШЕЙ РЕСПУБЛИКЕ?

2. КАКИЕ НАУЧНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОИЯИ ПРИВЛЕКАЮТ ВАС И ВАШИХ КОЛЛЕГ?

3. КАКИЕ ВЫ ВИДИТЕ ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ В РАЗВИТИИ СОТРУДНИЧЕСТВА С ДУБНОЙ?

НУЖНЫ ЧЁТКИЕ КРИТЕРИИ

Сегодня мы продолжаем публикацию ответов членов Ученого совета ОИЯИ на вопросы еженедельника «Дубна». Интервью дает член-корреспондент Болгарской Академии наук, начальник сектора Института ядерных исследований и ядерной энергетики БАН в Софии, председатель комиссии по ядерной физике, ядерной технике и сотрудничеству с ОИЯИ при Комитете по использованию атомной энергии Республики Болгария Венцеслав АНДРЕЙЧЕВ.

1. Естественно, состояние и перспективы развития физической науки в нашей республике во многом связаны с размерами финансирования, большая доля которого складывается из так называемого национального фонда научных исследований. Научная экспертная комиссия, председателем которой я являюсь, распределяет средства из этого фонда по различным направлениям. На физические исследования идет примерно 12—14 процентов от всего финансирования науки в Болгарии. Конечно, ядерная физика — это очень дорогая наука, она требует больших вложений, и необходимы четкие критерии оценки эффективности вложенных средств.

Ситуация с развитием фундаментальной науки сейчас достаточно сложная. Идет перестройка в Академии наук, в ближайшее время она начнется в высших учебных заведениях. Конечно, страна заинтересована в сохранении, как минимум, научного потенциала, но оценки в выборе наиболее перспективных направлений должны делать сами болгарские ученые. Это, конечно, трудная задача. Есть надежда на усиление интеграционных процессов в науке, возможно финансирование исследований по линии европейских научных программ и фондов.

2. Болгарские физики традиционно

заинтересованы в развитии многих научных направлений сотрудничества с ОИЯИ. Например, тех, которые обсуждались на последней сессии Ученого совета. Но чисто научные проблемы осложняются сегодня общей экономической ситуацией в наших странах, сейчас предстоит решить, какова будет доля взноса Болгарии в деятельность Института, нам придется заново убеждать правительство, научную общественность республики в необходимости участвовать в ОИЯИ. Конечно, я надеюсь, что в будущем Болгария останется членом Института, но как конкретно это будет выглядеть, сказать пока трудно. Во многом это зависит и от того, как изменится сам Институт. Только упования на прошлые заслуги мало, когда общество достаточно критично относится к прошлому. Нужны серьезные аргументы.

3. Сегодняшнее финансирование физических исследований в Болгарии ограничивает наши возможности как в обеспечении совместных исследований экспериментальной аппаратурой, так и в привлечении к этим исследованиям научной молодежи.

У болгарских ядерщиков есть желание сохранить лучшие традиции нашего сотрудничества. Сейчас обсуждаются вопросы участия нашей страны в ЦЕРН, в различных международных коллаборациях. Но мы хотим сохранить и традиционные контакты с Дубной. Правда, еще раз повторюсь, в современных условиях эти контакты должны строиться на высокоэффективной основе.

Ильин день в Вашингтоне

Случилось так, что воскресенье 2 августа, Ильин день, я встретил в Гейтерсбурге близ Вашингтона, будучи гостем Национального института стандартов и технологий (NIST). Научная программа была почти исчерпана, оставались еще некоторые дела, назначенные на вечер, и, естественно, что свободный день мне хотелось провести в Вашингтоне, где, впрочем, уже удалось побывать двумя днями раньше.

Ильин день всегда как-то отмечался в нашей семье. Помимо главы семьи — покойного Ильи Михайловича, это имя получил в свое время и мой сын. И я решил начать день с посещения православного храма. Знакомый физик Толик Гебултович, работавший когда-то в Дубне и неплохо говорящий по-русски, вызвался помочь мне. С помощью телефонной книги удалось найти нужный адрес, и мы отправились на Массачусетс авеню в Свято-Никольский собор. Построенный в традиционном русском стиле и в то же время без всякой подделки под старину, он очень хорош. Сразу же вспоминаешь замечательные московские и владимирские соборы. Рядом небольшая звонница. На металлической доске у входа надпись, что собор освящен в начале шестидесятых годов, а звонница построена к знаменательной дате тысячелетия крещения Руси.

Заходим внутрь. Литургия подходит к концу. Прихожан человек тридцать-сорок. Впечатление такое, что одеты не совсем по-американски, более строго. Впрочем, я ведь не знаю, как американцы одеваются, идя в церковь. Служба идет на русском языке и коротко повторяется по-английски. Проповедь; также на двух языках, о подвижнической жизни только что скончавшегося протоиерея Иоанна Мейендорфа, о грядущем возрождении России и начавшемся процессе возрождения Русской Православной церкви. Затем служит панихида по новопреставленному Иоанну. По окончании ее священник приглашает присутствующих на чашку кофе. Позже — лекция о св. Серафиме Саровском, которую прочтет профессор из Москвы (это подчеркивается особо), фамилия его я не запомнил. Все это непривычно и интересно.

Спускаюсь вниз. Чистое просторное помещение, вполне светское. Стоят столы и стулья. На буфетной стойке кофе и пирожные. Спрашиваю, сколько стоит. Ответ — сколько пожелаете. Кладу доллар и наливаю кофе в бумажный стаканчик. Понимаю, что вопрос выдал во мне чужака, впрочем, это, наверное, и так ясно. Похоже, что здесь все друг друга знают, хотя особенно дружеской атмосферы нет. Люди сидят и беседуют маленькими группа-

ми, по двое-трое. В одном углу помещения — небольшая лавочка. На продажу выставлены иконки, камни-репродукции, календарь с видом Кремля и даже хорошо знакомая матрешка с родимым пятном на лбу явно «арбатского» происхождения.

Присаживаюсь к столу. Чувство странное. Одновременно печальное и светлое. Кусочек России в Вашингтоне? Да нет, скорее, русская Америка и свой, довольно замкнутый мир. Он кажется мне очень близким, но все же иным. Вторгаться в него не хочется, как нет и желания объявлять, а в разговоре это неизбежно, что я только что из России и через считанные дни туда вернусь. Допиваю свой кофе и поднимаюсь. У выхода вполне русская бабушка обсуждает со своим вполне американским внуком, в каком порядке и куда он ее повезет на машине.

Выхожу на улицу и попадаю в Америку настоящую. Не вполне мне понятную, но полную жизни, энергии и жаркого летнего солнца.

А. И. ФРАНК.

P. S. Через три дня, вернувшись в Дубну, я рассказал о своих впечатлениях отцу Александру Семенову. Узнав, что я был на панихиде по Иоанну Мейендорфу, он посоветовал написать об этом заметку. Не без сомнения решил я последовать его совету.

Маркетинг и наука

СОСТОЯНИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ. В 1991 году наш товарооборот сократился в текущих ценах на 38 процентов и составил 161 млрд. руб. (по коммерческому курсу). Экспорт уменьшился на 32 процента и составил 81,4 млрд. руб. Импорт сократился на 44 процента и составил 77,3 млрд. руб.

ГЕОГРАФИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ характеризуется следующими цифрами: на развитые страны в 1990 г. приходилось 46 процентов экспорта и 49 процентов импорта, в 1991 г. соответственно — 56 и 58 процентов; в 1991 г. оборот экспортных (23 процента) и импортных (25 процентов) операций с бывшими странами СЭВ сократился в 2 раза по сравнению с 1990 годом.

В настоящее время внешний долг России составляет около 80 млрд. долларов. Нам должны более 60 млрд.

Резкое сокращение товарооборота — во многом результат уничтожения традиционных хозяйственно-экономических связей с бывшими странами, когда целесообразность экономики подменяется политической демагогией, лозунгами антитоталитаризма и национализма. И выход каждого завода, фабрики, совхоза, колхоза на прямые связи, без соответствующих информационных систем, без знания конъюнктуры рынка, отлаженной банковской системы и других специфических рыночных структур, весьма неэффективен.

МАРКЕТИНГ. Это (по определению Американской ассоциации маркетинга) процесс планирования и управления разработками изделий и услуг, ценовой политикой, продвижением товаров к покупателям и сбытом, чтобы достигнутое таким образом многообразие благ приводило к удовлетворению потребностей как отдельной личности, так и организации.

Периодизация:

1860 — 1930 годы — «товарная ориентация», т. е. стремление улучшить качество товаров без серьезного учета потребностей (вкусов, желаний) покупателей.

1930 — 1950 годы — «сбытовая ориентация», т. е. обеспечение максимизации продаж с помощью рекламы и других методов воздействия на покупателя с целью, заставить совершить покупку.

1950 — 1960 годы — «рыночная ориентация», т. е. выделение пользующихся повышенным спросом товаров высокого качества и обеспечение максимума продаж именно этих товаров. Впервые появляются отделы маркетинга.

С 1960 г. по настоящее время — «маркетинговое управление» — долгосрочное (перспективное) планирование и прогнозирование, опирающееся на исследования рынка, товара и покупателей; использование комплексных методов формирования спроса и стимулирования сбыта; ориентация на товары «рыночной новизны», удовлетворяющие требования тщательно «вычисленных» потенциальных покупателей.

О том, что за это время маркетинг превратился в целую науку, говорит даже простое перечисление его функций. Это определение мар-

Тема общелaborаторного семинара была на сей раз необычной, что и подчеркнул, открывая его, директор ЛНФ В. Л. Аксенов: «Лучший способ войти в новые условия, новую экономическую ситуацию — получить новое образование».

Лектор — главный специалист Министерства внешнеэкономических сношений России А. Д. ЕСЮТИН начинал свою карьеру инженером-электронщиком на предприятиях оборонного комплекса, потом перешел во Внешторг СССР. Работая в Японии, в США, занимался экспортом и импортом машин и оборудования. С его точки зрения, ряд мер, предпринятых правительством после 1985 года, резко ухудшили внешнеэкономическое положе-

ние страны. Правительство Н. И. Рыжкова объявило о либерализации внешнеэкономических связей, но не создало для этого основ. Прежде Внешторг был тем «интерфейсом», который согласовывал нашу уникальную экономику с западным рынком. При ликвидации такого посредника сплошь и рядом начались «короткие замыкания» в цепи экспорт — импорт, потеря информации: попытки непосредственных производителей выйти на западный рынок, приобрести там машины и оборудование редко когда быва- ют успешными...

Предлагаем читателям конспект лекции, поскольку побывать на ней смогли не все сотрудники Института, интересующиеся проблемами экономики.

кетинговых целей фирмы, желательно в цифровой форме, для четкого контроля результатов; анализ состояния рынка; формирование экспортного ассортимента «с позиций покупателей»; оценка маркетинговой деятельности руководством фирмы по критерию «затраты — результа- ты».

На каком уровне находится сейчас наша экономика? С точки зрения периодизации, на уровне 1860—1930 гг., с ярко выраженной товарной ориентацией.

Характерные различия между маркетингом и сбытовым (присущим нашей экономике) подходами проявляются следующим образом:

При маркетинговой ориентации (М) у руководства высшего уровня на первом месте — реальные и потенциальные потребности покупателей, при производственно-сбытовой (ПС) — потребности производства.

На ответственных должностях находятся: М — экономисты, менеджеры, отвечающие за сбыт продукции; ПС — инженеры и другие специалисты, отвечающие за производство продукции.

Производится: М — только то, что безусловно будет продано; ПС — то, что удастся произвести.

Ассортимент: М — широкий; ПС — узкий.

Планирование на основе целей осуществляется с учетом: М — всех внешних факторов; ПС — внутри-производственных факторов.

Научные исследования направлены: М — на анализ рынка (потребителей, конкурентов и др.); ПС — на совершенствование производства.

Ценовая политика осуществляется

на основе: М — конъюнктуры рынка; ПС — действующих прейскурантов и себестоимости продукции.

Новые товары разрабатываются на основе анализа: М — потребителей продукции и других рыночных факторов; ПС — возможностей производства.

Конкурентоспособность товаров рассматривается через призму: М — цены потребления; продажная цена играет подчиненную роль; ПС — продажной цены.

Философия руководства и всего коллектива: М — производить то, что продается, а не продавать то, что производится; ПС — продавать то, что производится, не обращая внимания на потребителя.

ЦЕНЫ И ЦЕНОВАЯ ПОЛИТИКА.

Лектор назвал семь разновидностей ценовой политики: 1) Выход на новый рынок со своим товаром означает снижение цены. 2) Введение нового товара (или выход с пионерным товаром — это могут быть, например, образцы или массовая продукция, связанная с ядерно-физическими исследованиями или космической программой) обеспечивает максимально высокую цену. 3) Защита позиции — скрытое снижение цены довольно часто применяется в рыночных отношениях. Например, один автомобильный концерн «сбрасывает» цену на свою продукцию до 2,5 тысяч долларов, против трех. Тогда другой конкурирующий концерн, не желая снижать цену, удлиняет сроки гарантийного обслуживания, повышает качество сервиса и т. д., фактически это означает снижение цены. Потребитель во всех случаях не проигрывает. 4) После-

КОНСПЕКТ ЛЕКЦИИ «ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ МАРКЕТИНГА В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА НАУЧНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ К РЫНКУ», ПРЕЧИТАННОЙ В ЛАБОРАТОРИИ НЕЙТРОННОЙ ФИЗИКИ

довательный проход по сегментам рынка можно наблюдать на примере товара, который появляется в разгар сезона в самых престижных магазинах, потом попадает в магазины «средней руки», а потом оказывается в заведениях, рассчитанных на самого невзыскательного покупателя. 5) Быстрое возмещение затрат — относительно невысокая цена. 6) Удовлетворительное возмещение затрат — плавающие цены. 7) Стимулирование комплексных продаж — политика убыточного лидера. К примеру, цена трактора 5 тысяч долларов, а соперник продает трактор дешевле, но комплекс навесных орудий к нему дает тот же результат.

МАРКЕТИНГ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ ТОВАРОВ. Эта тема уже ближе к аудитории, собравшейся в конференц-зале ЛНФ (докладчик причислил эту аудиторию к представителям производственно-сбытовой ориентации, с соответствующей этой группе психологией). Итак, обмен высокими технологиями делится на некоммерческий и коммерческий. Первый включает в себя научно-технические связи, проведение выставок, ярмарок, симпозиумов, обмен делегациями и т. д. Коммерческий обмен — это передача права пользования изобретениями (патенты, ноу-хау, товарные знаки, промышленные образцы), техническая документация, поставка машин и оборудования, оказание технической помощи, инжиниринг, подготовка специалистов, управленческие контакты, научно-техническое и производственное кооперирование.

Если речь идет о коммерческом обмене, то технологии обычно делятся на определенные категории, ориентируясь при этом, насколько выгодно производителю их продавать и насколько покупатель заинтересован в их приобретении.

К первой категории относят уникальные изобретения и другие научно-технические разработки, защищенные патентами или содержащие «ноу-хау», делающие невозможным их использование конкурентами. В производстве они могут быть использованы на условиях исключительной монополии. При определении цены такой технологии учитывается ее способность создавать максимальную дополнительную прибыль покупателю. Правда, «товар» этот — «скоропортящийся», НТП приводит к быстрой смене технологий, и конкуренция здесь особенно сильна.

Вторая категория — это прогрессивные разработки, обладающие новизной и технико-экономическими преимуществами в сравнении с аналогами конкурентов. Они не защищаются патентами и не обладают яркими «ноу-хау», но дают покупателю относительные преимущества.

Третий вид — традиционные технологии, рассчитаны на средний уровень производства. Пример — закупка за рубежом технологических линий по производству автомобилей и другой техники, которую на За-

паде сменили уже следующие поколения. Четвертый вид — морально устаревшие технологии.

График, представляющий жизненный цикл товара, вызвал в аудитории заинтересованные вопросы. На первом этапе — разработки товара и втором — выведения на рынок отмечались убытки и капитальные вложения. На третьем этапе — роста — уже пошла прибыль, достигающая пика в середине четвертого этапа. Он так и назван — этап прибыли. Пятый этап — упадок сбыта и, соответственно, прибыли. Так вот, именно первый этап включает в себя фундаментальные исследования, техническую реализацию, производственную стадию.

Лицензионная торговля фундаментальными исследованиями носит ограниченный характер. Коммерческая ценность их на рынке сравнительно невысока. На рынок попадают, как правило, лишь патенты, которые по тем или иным причинам не могут быть доведены до технических разработок и внедрения в производство. Продажа патентов в секторе лицензионной торговли занимает, как правило, небольшую долю.

Научно-технические достижения в период их технического освоения представляют высокую ценность с точки зрения перспектив их использования. Для владельцев достижений продажа изобретения на стадии технического освоения, как правило, не представляет значительного интереса, поскольку их производственное освоение на собственном предприятии может обеспечить предприятиям более высокую прибыль и укрепление позиции в борьбе с конкурентами. Это происходит, как правило, когда обладатель не располагает достаточной производственной базой.

Наибольшая возможность для коммерческого товарообмена лицензиями и их использования в системе «Наука — техника — производство» возникает на производственной стадии реализации научно-технических достижений.

ЗАМЕТКА НА ПОЛЯХ КОНСПЕКТА: отсюда предельно ясна необходимость развития и укрепления Опытного производства и других производственно-технологических служб Института, коль скоро ставится вопрос о коммерческом использовании результатов фундаментальных исследований.

Давно уже включившись в международное разделение труда в научной сфере, наш Институт, окружив себя сетью научно-коммерческих фирм, имеет шанс заполнить свою нишу в информационно-технологическом обмене, который интенсивно осуществляют в последние годы развитые государства. Но для этого нужны высокие технологии, а, следовательно, высочайшая культура на всех стадиях создания конечного продукта, который может найти спрос на мировом рынке.

Конспект записал Е. МОЛЧАНОВ.

ХАРЬКОВ-92: национальная конференция по физике малочастичных систем

В начале июня в Харькове на базе Харьковского института физики и технологии (Физтеха по-старому) состоялась национальная конференция по физике малочастичных и кварк-адронных систем. Она проводилась при поддержке Научного совета по физике электромагнитных взаимодействий (председатель академик А. М. Балдин). Конференция, по существу, оказалась интернациональной, так как в ней приняли участие также физики ФРГ, Италии, США, Нидерландов, Португалии, Франции, ЮАР.

Научная программа охватывала следующие разделы: структура малочастичных систем, низкоэнергетическая КХД и адрон-адронные взаимодействия, малонуклонные кластеры и реакции, изучение электромагнитных взаимодействий малонуклонных систем, поляризационные явления в реакциях с легчайшими ядрами, релятивистские и кварковые эффекты, экзотические малонуклонные системы, физика гиперядер, теоретические методы исследования малонуклонных систем, экспериментальные программы: Майнц, Бонн, СЕБАФ, Харьков.

Внушительная делегация ОИЯИ, состоявшая из 15 человек, в большинстве теоретиков, внесла значительный вклад в программу конференции. Она открылась докладами дубненских теоретиков М. К. Волкова и Г. В. Ефимова, вызвавшими устойчивый интерес участников. За одним исключением, каждый день можно было услышать по несколько докладов представителей ОИЯИ. На заключительном заседании слово было предоставлено также представителю Дубны. Большой вклад в организацию конференции внес В. К. Лукьянов (ЛТФ), работавший в составе оргкомитета и проводивший его заседание в Дубне.

Из-за финансовых и других трудностей практически не приняли участие в конференции традиционно сильные группы физиков из С.-Петербурга, Грузии, Ташкента. Тем не менее, конференция показала, что физики активно работают, и «малочастичное» сообщество, сложившееся в 70-е годы, продолжает функционировать и проводить свои конференции. Ближайшая из них состоится в Алма-Ате в сентябре этого года.

Профессор
В. БЕЛЯЕВ.

Два года назад, когда к существующему более 30 лет садоводческому товариществу «Мичуринец» и к более молодым, но уже обустроенным «Весне» и «Дубне» прибавились два «Сатурна», казалось, что все желающие в ОИЯИ обеспечены садовыми участками. Но теперь условия нашей жизни изменились настолько, что пытаются растить картошку люди, очень далекие от земли. И очередь снова стала расти. К сегодняшнему дню в ней 900 человек, однако в этом году смогут удовлетворить свои потребности только 200, если будет выделена земля. Иной новоявленный садовод-огородник, поняв, какого огромного труда требует эта лесная целина, и рад бы бросить участок, но... Надежнее сегодня полагаться не на магазин, а на свои руки. Шесть соток дают гарантию, что в семье хотя бы овощи будут нормального качества. Вот так и попадают в плен к шести соткам.

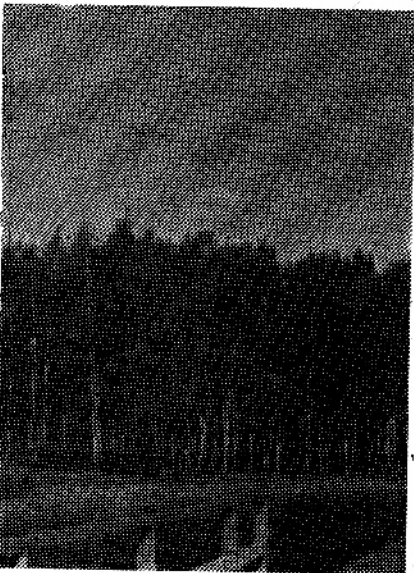
Проблем у садоводческих товариществ множество, даже у тех, которые существуют давно. Я остановлюсь на житейском бытии самого старого товарищества и самых молодых. Есть у них общие заботы, порожденные условиями нашей жизни. Все председатели правлений жалуются на дороговизну, отсутствие необходимых материалов. В «Мичуринец», по словам его председателя Ф. Т. Смолякова, все-таки надеются справиться с проблемами собственными силами. Что ж, свой огород — самим и возделывать. Здесь самое насущное — ремонт. Летом наметили заменить шесть тысяч метров труб, решили починить часть дорог. Насосную станцию отремонтировали перед началом сезона. Хотя все доставать очень сложно, правление старается находить выход. А что касается обеспечения садоводов удобрениями, то осенью правление организовало их доставку всем желающим. Вывесили заранее объявление, составили списки и привезли. Очень простая схема, хотя и хлопотная.

Иная ситуация в новых «Сатурнах». Правда, там заботы посложнее. Правления, как стало ясно из разговора с председателями, размышляя над решением таких глобальных проблем, как электрификация садоводческих товариществ, об удобрениях просто не вспоминают. Конечно, за два года сделано немало. Существенно то, что удалось добиться значительного увеличения выделенной первоначально под «Сатурн-2» земли, а это значит, что участки получили еще немало семей. В обоих товариществах проведены работы по мелиорации, связанные с заболоченностью почвы, подсыпаны дороги. Правда, в «Сатурн-1» не полностью: не хватило гравия. А в «Сатурн-2» хотя и подсыпали, но ухабов еще много. Решили дорогой гравий заменить стройотходами. Теперь видно, что зря потрачена уйма времени, а нормальной дороги не получилось.

В обоих «Сатурнах» работы по электрификации остановила сильно подскочившая их стоимость. А. В. Дмитров, председатель правления «Сатурн-1» рассказывал: чтобы на участках было электричество, каждый владелец должен внести по три тысячи рублей. Если конференция

садоводов согласится с этим, то будет в «Сатурне» свет. А прокладка водопровода требует вноса в шесть тысяч рублей. Поэтому А. В. Дмитров агитирует садоводов рыть колодцы. И лучше вручную. Бурить скважины тоже дорогоато обойдется: за один метр владелец буровой машины берет ровно одну тысячу. А может быть, коллективу садоводов это по силам?

Те же проблемы с водопроводом, электричеством и в «Сатурн-2». По мнению председателя правления Ю. Л. Алексева, нужна целевая программа по развитию садоводческих товариществ в ОИЯИ, тогда можно помочь людям по-настоящему. Но, сколько уж было всяких программ! По моему мнению, лучше хорошо и последовательно делать то,



О делах садовых и огородных

что начали. Например, ровнять дороги. Надеяться, что дирекция ОИЯИ будет более активно помогать садоводам, бесполезно. У нее другие цели и задачи. А в помощь садоводам и избираются правления товариществ. И даже в сегодняшних условиях они могли бы сделать больше. В «Сатурн-1» это понимают, недаром его председатель на вопрос: «Как вы помогаете садоводам?» — сразу же ответил, что в этом году сделано мало. Да, привозили торф, навоз, но в небольшом количестве.

Соседнему товариществу с торфом повезло — он обнаружен на его территории. Зимой 150 человек из первой очереди (то есть те, кто первыми начали осваивать участки) получили этот торф, остальным 150-ти, по словам Ю. Л. Алексева, его завезут позднее. А кто стал первым в этом списке и почему? Вопросы возникают потому, что правления не очень широко предлагают свою помощь садоводам. И скорее всего первыми в списке «на торф, песок и т. д.» оказываются те, кто почаше

о себе напоминает. В старом же «Мичуринце» обо всех мероприятиях, «в помощь садоводам» ухитряются сообщить всем, да и делают это более организованно.

«Меня жена уговорила взять участок, — рассказывал начинающий огородник, — только потому, что здесь будет кооператив. С его помощью мы приобретем семена, саженцы, удобрения. Так жена мне объясняла, как мы будем работать. Добывать песок с помощью бутылки водки я не умею...» Так думал не один новоявленный «сатурновец». Но прекрасные мечты пока не стали явью. И сегодня садовые участки «Сатурнов» очень выразительно демонстрируют возможности и связи их владельцев. Практически безошибочно можно определить род их занятий. У работника ОБХСС еще осенью не освоенный участок поражен избытком стройматериалов. Не страдает от недостатка досок и сотрудник ОРСа. Намного скромнее выглядят строения на тех участках, чьи хозяева имеют рабочие профессии, но их шесть соток уже тщательно обработаны, стоят небольшие крепко склоченные домики. Для этого у них есть и время, и умение.

У большинства же научных сотрудников и не вся земля возделана. И стоят на ней в лучшем случае шалаша. В этом году некоторые из таких хозяев на своих участках до десяти литров лесной малины собрали. Не имея ни связей, ни стройматериалов, проявляют недюжинную изобретательность. Дощечка с веревочкой заменит «леса» на каркасе будущего дома, под парник идут кольшки. А на одном из участков хозяин из лесных коряг делает пренеприятнейшие фантастические скульптуры. Не все же обрабатывать в пепел...

Каждый приобретает к огородничеству методом проб и ошибок, что, конечно, отнимает много сил. Освоение участков могло бы идти гораздо более эффективно, если бы правления занимались не только глобальными проблемами, а повернулись к нуждам конкретных людей. Смог же зимой только один сотрудник ЛВТА, не член правления, кстати, привезти удобрения и обеспечить ими многих. Сегодня за садоводничество взялись люди и очень далекие от земли, и очень занятые на своей основной работе. Им надо помочь — и завезти грунт, удобрения, и подсказать, где взять саженцы. Чтобы дать информацию, какие семена лучше растут в Подмоскowie, не надо много затрат. Нуждаются люди и в совете, как лучше обрабатывать землю. Совете, данном не по книжкам (они у всех есть), а на основании местного земледельческого опыта. Конечно, можно посоветовать рыть колодцы, но не лучше ли организовать бурение скважин? В общем, если нет денег на проводку электричества, надо браться за другие дела.

Дирекция ОИЯИ взяла обязательство оказывать платную помощь (в том числе выделением транспорта, оборудования, материалов) садоводческим товариществам и гаражно-строительному кооперативу. Так записано в коллективном договоре. И это создает условия для активной работы. С надеждой на это садоводы избирали правления своих товариществ. **З. АНДРЕЕВА.**

ВСПОМИНАЮТ
УЧАСТНИКИ ПОЕЗДКИ:

Светлана ГОРЯЧЕВА: Вот и закончилась поездка в далекую Ирландию. Все трудности остались позади, остальное же вспоминается как чудесная сказка. С особой теплотой хочется сказать о семьях, которые принимали нас в Германии и Ирландии. Поражает, что совсем чужие люди относились к нам с таким бескорыстным дружелюбием и теплом. Разговаривая на разных языках, мы прекрасно общались друг с другом — взгляды, жесты, выражения лиц были понятны каждому. Массу впечатлений оставил о себе и сам конкурс, проходивший в рамках международных соревнований. Помимо конкурса, мы выступили в Доме инвалидов, в церкви святого Михаила. Всюду русскую музыку слушали с большим интересом. Мы были горды, заняв второе место на конкурсе, горды за хор, который смог донести до слушателей всю глубину русской национальной музыки.

Екатерина СТРЕЛКОВА: Европа встречала нас удивительно доброжелательно. Но незаметно и она осталась «за поворотом». Впереди Северное море с большим паромом Остенд-Дувр. Пять часов, и мы в Англии. Вспоминаем «Трех мушкетеров», проходим таможенный досмотр и начинаем пробовать свой английский на самых настоящих англичанах.

В Свансе нас ждала вторая переправа в Корк. Она оказалась трудной, плыли по Атлантике. Волнение моря для этих мест было нормальным, но не для наших организмов. Правда, хор даже в таком состоянии сумел дать на теплоходе два концерта. Наконец-то конкурс, мы вторые — это был самый невероятный и радостный момент!

ПЕРЕВОД СТАТЕЙ ИЗ МЕСТНЫХ
ГАЗЕТ г. КОРК (ИРЛАНДИЯ)

«Хор, победивший хаос»

Растущий престиж фестиваля в Корке подтвердил вчера русский хор, прибывший для участия в конкурсе на автобусе после недельного путешествия через всю Европу, несмотря на все козни бюрократии, не оформившей визы. В среду вечером Барбара Хис пыталась безнадежно узнать про судьбу автобуса. Она уже собиралась отказать от мест на пароме из Сванса в Корк, но решила сделать еще один, последний звонок, и чудо свершилось: группа нашлась. «Выдающийся успех конкурса этого года позволит сохранить спонсорство для 1993 года», — говорят его организаторы.

«Хор международного конкурса и возбуждающее представление»

Хор из Дубны пел произведения Сканделли, Перселла, Чеснокова, перигитанскую религиозную музыку и веселую современную песню Георгия Свиридова. Особенно прекрасно был исполнен Рахманинов «Блажен муж» — богатый гармонический язык этого торжественного произведения, наполненный глубокими русскими басами, потрясает.

«Моральная поддержка
от президента»

Комитет по возрождению Международного хорового фестиваля в Корке получил значительную моральную поддержку с сообщением, что президент Ирландии Мэри Робинзон согласилась открыть в следующем году 40-й хоровой фестиваль. Директор фестиваля доктор Джердари Сирротт сказал при закрытии 39-го фестиваля: «Он был успешным, надо немедленно начинать деятельность по обеспечению твердого финансирования будущих фестивалей. Этот успех является доказательством наших возможностей. Я уверен, что 40-й фестиваль явится нашей гордостью и прославит боевой дух горожан и тысяч певцов, поддерживающих нас каждый год».

Ведёт нас
по жизни.
Музыка

Эти четыре дня стоили городу 1,5 млн. фунтов стерлингов и явились главным событием года для многих школ Ирландии и ее хоров. В конкурсе участвовало 5000 певцов.

Победителем главного конкурса — фестиваля стал Камерный вокальный хор из Германии, второе место занял хор «Кредо» из Дубны (Россия), третье — хор из Ирландии. Памятный приз леда Дороти Мэйер за лучшее исполнение «На одре болезни» Чеснокова вручила хору «Кредо».

Не успели стихнуть радостные волнения, рассказы об Ирландии, о людях, о конкурсе в г. Корке, как хору «Кредо» представилась счастливая возможность — поездка во Францию с множеством концертов по разным городам, а главное — участие в международном конкурсе в г. Тур. Несмотря на частые поломки автобуса в предыдущем путешествии, мы опять рискнули, про двигаясь на нем же, надеясь на опытных, серьезных водителей.

Уже знакомые окрестности Польши, Германии красуются разноцветьем. Первая остановка в Глан-Мюншвайлере, восторженные встречи с друзьями. Специально для нас была подготовлена вечерняя программа — выступление группы музыкантов на народных инструментах, они исполнили русские мелодии, а также показ уже смонтированного видеофильма о нашем пребывании здесь три недели назад.

На утро еще более грустное расставание, ведь здесь мы оставляем многих друзей. Впереди Франция. Через сорок минут мы уже на границе. Засветло прибыл в Париж. Он роскошен! Величавый Нотр-Дам де Паря, изящная Эйфелева башня. Поедем русских народ-

ных песен зарабатываем свои первые драгоценные франки. Уже стемнело, и мы гуляем по ночным улицам Парижа, всюду сверкает реклама, яркая иллюминация, жизнь кипит, молодежь празднично разгуливает, богатые витрины приглашают в магазины.

Следующая наша остановка в г. Монтенон. Нас встречает очаровательная супружеская пара — Пьер и Аена, которые сопровождают всюду. Начинаются (уже привычные для нас) расселение по семьям, встречи и приемы в мэрии каждого города. И, конечно, везде запланированные концерты. Восхищала четкая организация, ежедневная информация в прессе, на редкость щедрые приемы. Все наши выступления проходили при полном аншлаге. Мы побывали в Монтеноне, Беллеме, Ля-Ферте, Аржантане, Монтрее, Ливаро, Сулини, других городах, и в каждом наши концерты проходили на большом подъеме. А иначе и нельзя было. Мы видели жаждущие русской музыки лица, их переживания, и нам хотелось петь все лучше, искренней.

Накопец, г. Тур. На этот раз сюда съехалось двадцать восемь хоров. Наше прослушивание было утром (для певцов это не лучшее время, так как связки еще «спят», плохо поддаются распевности). К сожалению, мы не имели возможности ознакомиться с акустикой зала. Выход на сцену был несколько скован, исполнение настроженное. Это сказалось на результате обсуждения жюри. Зато ансамбль, буквально накануне созданный, проявил свое мастерство, принужденность, артистичность и вполне заслужил горячие аплодисменты у публики. Услышав на следующий день другие хоры, их возможности и уровень исполнения, мы благодарили судьбу, что пели на такой серьезной сцене. Конкурс был необыкновенно строгим, призерами стали хоры из Англии, Бразилии, Германии, Эстонии, Швеции. На следующий день в гала-концерте были представлены все коллективы. Мы с большим вдохновением исполнили «Херувимскую» Алябьева, «Стрекозную» Свиридова и народную песню «Борушка» и имели успех у публики.

После страшного эмоционального и душевного напряжения необходим был отдых, о котором заранее позаботилась О. Н. Ионова. Мы провели незабываемые три дня на самом западе Франции в г. Сант-Назер, в гостеприимных семьях. Великолепные пляжи Атлантического океана, солнце — это запомнится.

На обратном пути останавливаемся в г. Брауншвейг (Германия), где нас принимает пастор, доктор Трёгер — удивительной души и сердечности человек. Мы выступили в церкви, в Доме инвалидов.

Дома мы еще долго и много будем делиться впечатлениями. Большая семья хора разрослась за счет многочисленных друзей в Германии и Франции, с которыми надеемся держать тесные связи, переписываться, а в будущем пригласить их в Дубну.

Т. МИНКИНА.

СПОРТКЛУБ „ДУБНА“ И ВОДНОЛЫЖНАЯ СЕКЦИЯ

15 июля президиум спортклуба «Дубна» принял постановление «О воднолыжной секции». Председатель спортклуба А. М. Вайнштейн обратился в редакцию с просьбой проинформировать об этом дубненцев

Секция водных лыж создана в 1962—63 годах. Это малочисленная, но дорогостоящая и достаточно элитная секция, имеющая очень высокие спортивные результаты. Усилиями мастера спорта проф. А. А. Тяпкина, а затем мастеров спорта братьев Ю. Л. и В. Л. Нехаевских секция превратилась в одну из ведущих в Союзе, известна в Европе и мире.

На протяжении десятков лет воднолыжная секция получала финансовую поддержку со стороны Спорткомитета СССР, РСФСР, Центрального Совета физкультуры и спорта, а также полное материальное содержание со стороны ОИЯИ. В настоящее время ввиду распада спортивных структур в высших организациях и невозможности материального обеспечения со стороны Института спортивный клуб «Дубна» не в состоянии обеспечить содержание секции. Почти два года назад воднолыжная секция перешла на самофинансирование. Братьями Нехаевскими создано товарищество «Братья и К», к которому спортклуб и ОМК профсоюза отношения не имеют. В собственность Нехаевскими приобретены автотранспорт, брандвахта и катера (брандвахта была куплена на средства ЦК профсоюза, а катера за валюту первой категории при активной помощи ми-

нистерства и ЦК профсоюза). В то же время спортклуб испытывает тяжелейшее финансовое положение. Вынужден был отказаться от участия в первенстве области по футболу. Почти не участвует в соревнованиях на выезде, особенно за пределами области. Очень ограниченно финансирует многочисленные секции и группы.

Отсутствие спортивной базы, изменение форм собственности привело к фактическому прекращению взаимоотношений между спортклубом и воднолыжной секцией.

В связи с вышеизложенным президиум спортклуба постановил: финансирование воднолыжной секции прекратить; рассмотреть, при необходимости, вопрос о трудоустройстве тренеров; при продолжении занятий по водным лыжам оформить отношения договором.

Через две недели на заседании президиума ОМК профсоюза этот документ был рассмотрен. Принято постановление, в котором, в частности, говорится:

1. Согласиться с решением президиума спортклуба «Дубна».
2. Поручить Заварину Н. В. и Вайнштейну А. М. до 1.10.92 г. подготовить проект договора с товариществом «Братья и К» о взаимоотношениях.
3. Спортклубу «Дубна» до 1.10.92 г. продолжать выплачивать заработную плату Нехаевскому В. Л., Веселову А. М. на общих основаниях.
4. Обратиться к администрации ОИЯИ с предложением о заключении трехстороннего договора с товариществом «Братья и К».

10.08.92 г. в бухгалтерии ОИЯИ сообщено, что за брандвахту, катера и оборудование фирмой «Братья и К» оплачено Институтом 1 апреля 1992 г. 60 472 рубля 05 копеек.

ЕСТЬ ВЗАИМНЫЙ ИНТЕРЕС

С большим успехом прошла выставка китайских товаров, организованная дирекцией ОИЯИ и акционерным обществом «Интерсервис-Дубна» в санатории-профилактории «Ратмино». О самой экспозиции газеты уже писали, а мне бы хотелось сказать о положительных моментах именно для нашего коллектива. Прежде всего следует отметить, что для нас это первое испытание в реализации нового направления, которое благодаря существующей инфраструктуре (спальные номера, пищеблоку, кинозал, смотровые площадки) мы решили развивать. Самое главное, по нашему мнению, это дало возможность отдыхающим ощутить «последствия

выставки» — выборочный косметический ремонт, частично обновленный хозяйственный и кухонный инвентарь. Удалось решить проблемы со столовыми приборами и мощными средствами. Все это санаторий-профилакторий «Ратмино» не мог решить из-за задолженности с января этого года совладельца — завода «Тензор» — более 1,2 млн. руб.

Подводя итоги работы выставки, следует констатировать, что видны взаимные интересы в проведении подобных мероприятий.

В. ТАРАСЕВИЧ,
главный врач
санатория-профилактория
«Ратмино».



Газета выходит по средам.
50 номеров в год.
индекс 55120
Тираж 2100

И. о. редактора **Е. МОЛЧАНОВ.**

Регистрационный № 1154.

А ДРЕ С РЕ ДА К Ц И И:
141980, г. Дубна Московской обл.
ул. Франка, 2

Т Е Л Е Ф О Н Ы:
редактор — 62-200, 65-184,
приемная — 65-812,
корреспонденты — 65-181, 65-182,
65-183.

Подписано в печать 11.08 в 14.00.

Цена в рознице — 1 руб.

ВАС ПРИГЛАШАЮТ

ДОМ КУЛЬТУРЫ «МИР»

12 августа, среда

19.00, 21.00. Художественный фильм «Жажда страсти» (СНГ).

20.30. Молодежный вечер отдыха.

13 августа, четверг

18.30. Театр «Лицедеи».

14 августа, пятница

18.30, 21.00 Художественный фильм «Кинотеатр Парадиза» (Франция — Италия).

20.30. Молодежный вечер отдыха.

15 августа, суббота

18.30, 21.00. Художественный фильм «Кинотеатр «Парадиза».

20.30. Молодежный вечер отдыха.

16 августа, воскресенье

18.30, 21.00 Художественный фильм «Кинотеатр «Парадиза».

20.30. Молодежный вечер отдыха.

17 августа, понедельник

19.00, 21.00. Художественный фильм «Идеальное преступление» (ст. Горького).

18 августа, вторник

19.00, 21.00. Художественный фильм «Идеальное преступление».

С 21 по 25 августа — художественный фильм режиссера Каstellарри «Хаммер, или штурмовики навсегда» (США). Действие фильма происходит в экзотической стране, главный герой объявляет войну наркомафии.

Уже открыта предварительная продажа билетов в ДК.

ДОМ УЧЕНЫХ ОИЯИ

12 августа, среда

20.00. Новый художественный фильм «Жажда страсти» (СНГ).

Стоимость билетов 8 и 10 руб.

13—14 августа

20.00. Новый художественный фильм «СекСказка».

Скандально-эротический фильм. Стоимость билетов 10 и 12 руб.

15—16 августа

20.00. Художественный фильм «Отходная молитва» (США). В главной роли — Микки Рурк. Стоимость билетов 10 и 12 руб.

В Доме ученых продолжается запись слушателей в группы изучения английского, французского и немецкого языков на октябрь-май 1992-93 гг. Оплата за первые три месяца 2500—3000 рублей.

ВНИМАНИЮ РОДИТЕЛЕЙ!

15 августа — родительский день в городке отдыха школьников «Волга». Отправление автобусов от площади Жюлио-Кюри в 10.00 и 11.00. Обратное — в 15.00 и 16.00.

ОМК профсоюза.

РАДИАЦИОННАЯ ОБСТАНОВКА В ДУБНЕ

По данным отдела радиационной безопасности и радиационных исследований ОИЯИ радиационный фон в Дубне 11 августа 7,0 — 11,0 мкР/ч.